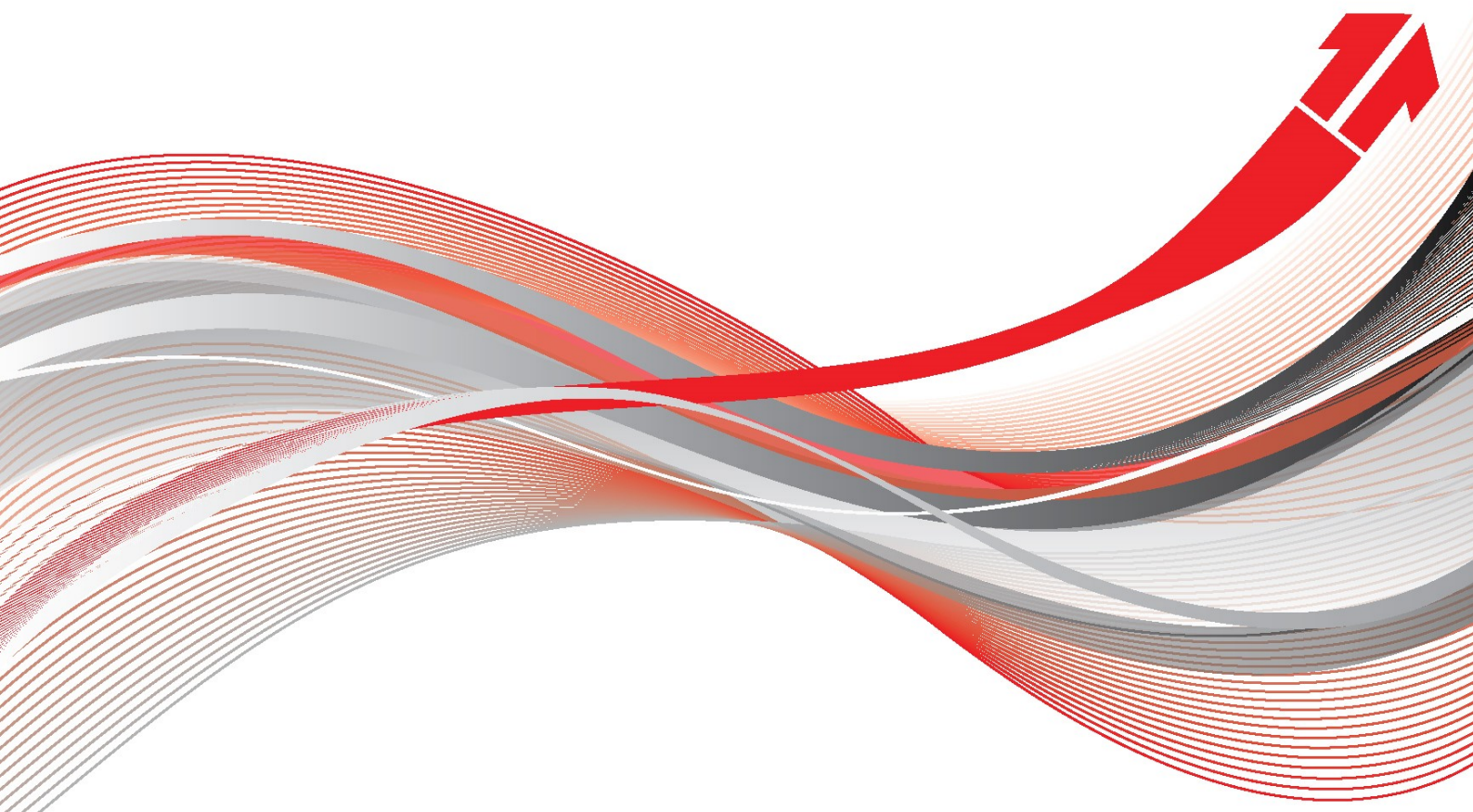


**POZIV NA OTVORENI
SPECIJALISTIČKI SEMINAR**

*„Usklađenost poslovnog i
finansijskog modela poslovanja“*

Termin: 08. i 09. novembar 2016.

Beograd



Opis seminara

Osnovni cilj treninga je da omogući učesnicima dublje razumevanje, prenošenje adekvatnih praktičnih iskustava i unapređenje znanja u sledećim oblastima:

- ✓ **Sagledavanja faktora poslovnog okruženja** u cilju lakšeg definisanja u kakvim uslovima kompanija posluje
- ✓ **Analize i ocene postojećeg poslovnog modela kompanije**
- ✓ **Razmatranje mogućnosti unapređenja poslovnog modela** u cilju sagledavanja održivosti poslovnog modela u budućnosti
- ✓ **Ocene postojeće strukture finansiranja** koja ukazuje način na koji se kompanija finansira i da li način finansiranja odgovara potrebama kompanije
- ✓ **Poređenja poslovnog i finansijskog modela**
- ✓ **Ocene adekvatnosti finansijskog modela** sa stanovišta potreba za finansiranjem i raspoloživosti adekvatnih izvora finansiranja
- ✓ **Formiranje optimalnog modela finansiranja kompanije** kroz odabir adekvatnih kredita za finansiranje obrta/investicija
- ✓ **Prednosti adekvatnog finansijskog modela poslovanja**

Sadržaj

POSLOVNI MODEL

Modul 1 – Uvodna razmatranja

- *Karakteristike tržišta kao kreatora modela poslovanja*
- *Makroekonomski pokazatelji kao orijentiri za poslovanje*
- *Kakva je makroekonomska klima?*

Modul 2 – Poslovni model

- *Pojam poslovnog modela kompanije*
- *Osnovne komponente poslovnog modela*
- *Primeri različitih poslovnih modela*

Modul 3 – Dinamička kategorija poslovnog modela

- *Stalnost/promenljivost komponenti poslovnog modela*
- *Način razvoja poslovnog modela u budućnosti*
- *Ocena kvaliteta i održivosti poslovnog modela*

Modul 4 – Poslovni model kroz finansije

- *Predstavljanje poslovnog modela kroz finansije*
- *Korelacija poslovnog modela i strukture bilansa*
- *Primeri različitih poslovnih modela*

FINANSIJSKI MODEL

Modul 5 – Finansijski model

- *Pojam finansijskog modela*
- *Struktura finansiranja kompanije*
- *Analiza finansijske pozicije u bilansu stanja*

Modul 6 – Usklađenost poslovnog i finansijskog modela

- *Da li finansije odlikavaju poslovni model kompanije?*
- *Ko finansira poslovanje i kakav je interes poverilaca?*
- *Šta su prednosti/nedostaci određenog poslovnog modela sa stanovišta finansiranja*

Modul 7 – Analiza finansija i optimalan model finansiranja

- *Stanje finansiranja i razvoj finansiranja u budućnosti*
- *Kapaciteti kompanije da isprate zahtevani finansijski model*
- *Da li poverioci veruju u biznis?*

Modul 8 – Moguća poboljšanja finansijskog modela

- *Načini poboljšanja finansijskog modela*
- *Prednosti adekvatnog finansijskog modela*
- *Primeri različitih načina finansiranja i pogled banke na finansiranje*

Ciljna grupa

Privredna društva

- Zaposleni u organizacionim delovima upravljanja finansijama, analize, kontrolinga i sl.

Finansijske institucije

Poslovi sa pravnim licima:

- Kreditni referenti (analitičari i account menadžeri) iz organizacionog dela poslovanja sa privredom i filijala.
- Analitičari kreditnog rizika iz organizacionog dela analize i upravljanja kreditnim rizikom.

Benefiti za učesnika

Razumevanje uslova u kojima preduzeće posluje i poslovnog modela, ocena postojećeg biznis modela i mogućnosti njegovog unapređenja, sagledavanje perspektive poslovnog modela i postojanja potrebe za promenom. Sagledavanje načina finansiranja postojećeg

poslovnog modela i adekvatnost tog finansiranja sa stanovišta proizvoda i cene. Formiranje optimalnog modela finansiranja poslovnog modela i benefiti od optimalne strukture finansiranja. Trening je praćen praktičnim primerima različitih poslovnih i finansijskih modela.

Broj učesnika, trajanje, datum i mesto održavanja

- Broj učesnika po grupi: do 15
- Trajanje obuke: 2 dana
- Datum: 08. i 09. novembar 2016. godine
- Mesto održavanja: Hotel Palace, Beograd

Trening metode i pristup

Naša obuka je veoma interaktivna, program je dizajniran tako da upotpuni i razvije znanja i veštine učesnika obuke, a temelji se na transferu teorijskih i praktičnih znanja i iskustava od strane našeg cenjenog predavača. Koncept obuke podrazumeva odnos 70% : 30% u korist praktičnog rada, u poređenju sa sticanjem teorijskih osnova.

Metodologija rada sa učesnicima se sastoji od:

- Interaktivnog predavanja i diskusije
- Praktičnih vežbi i studija slučajeve
- Pitanja i odgovori

Satnica

08.45 – 09.00	Dolazak učesnika
09.00 – 10.30	Obuka
10.30 – 11.00	<i>Pauza</i>
11.00 – 12.30	Obuka
12.30 – 13.30	<i>Pauza za ručak-ketering</i>
13.30 – 15.00	Obuka
15.00 – 15.30	<i>Pauza</i>
15.30 – 17.00	Obuka

O nama

Finnok Edukacija i konsalting je osnovana sa ciljem profesionalne edukacije u finansijskom i korporativnom sektoru.

Mi okupljamo tim veoma iskusnih predavača iz bankarskog i korporativnog sektora, koji poseduju višegodišnje relevantno iskustvo, što obezbeđuje visok nivo kvaliteta u oblasti profesionalne edukacije za finansijski sektor i privredu, konsalting i realizaciju projekata.

Osnovno usmerenje nam je edukacija u finansijskom sektoru, a prednost naših treninga je što su dizajnirani uvažavajući tržišne trendove i potrebe u finansijskim organizacijama, a sa ciljem maksimalne primenljivosti znanja svakog pojedinačnog učesnika. Treninzi su razrađeni prema modulima i dominantno su zastupljeni praktični primeri.

Naš program za obuku postavlja standarde i omogućava učesnicima da unaprede svoja znanja i veštine, što utiče na unapređenje nivoa uspešnosti kompanije u celini.

FINNOK tim, osim na tržištu Srbije, deluje regionalno, odnosno pokriva i tržišta Bosne i Hercegovine, Crne Gore i Makedonije.

Takođe, razvili smo poseban koncept in-house trening programa, sa ciljem kontinuirane edukacije i maksimizacije učinaka edukacije.

O predavaču

Nenad Piper je nakon završenog Ekonomskog fakulteta opredelio se za oblast bankarstva u delu kreditne analize i upravljanja rizicima. Svoje desetogodišnje bankarsko iskustvo stekao u Komercijalnoj banci a.d. Beograd, ProCredit Bank a.d. Beograd i Banca Intesa a.d. Beograd. Od 2015. zaposlen na poziciji specijaliste u kreditnoj analizi u Banca Intesa a.d. Beograd u segmentu SME klijenata.

Tokom svoje bankarske karijere bavio se kreditnom analizom i underwriting-om uz autorizaciju za donošenje kreditnih odluka. Nakon toga radio na poziciji koordinatora za upravljanje rizicima (tržišni rizici, operativni rizici i bezbednost informacija), čime je kompletirao svoje kompetencije i znanje u upravljanju rizicima u bankarskom sektoru.

Održao veliki broj internih trening programa na temu kreditne analize, procene kreditnog rizika, uticaja makroekonomskih faktora na kreditni rizik i aktivno učestvovao u pripremi alata i dokumenata za unapređenje kreditne analize u domenu agro biznisa i SME.

Cena

Cena učešća na seminaru iznosi **350 EUR**, uvećano za PDV (u dinarskoj protivvrednosti, po srednjem kursu NBS na dan uplate), po učesniku.

Cena seminara uključuje štampani trening materijal, sertifikate o učešću, osveženje u pauzama i katering za svakog učesnika treninga.

Više informacija o načinu prijavljivanja i profakturi za uplatu možete dobiti putem e-maila:

office@finnok.com

vojislav.doder@finnok.com

Finnok edukacija i konsalting doo