

**POZIV NA OTVORENI
SPECIJALISTIČKI SEMINAR**

*Specifičnosti i identifikacija faktora
kreditnog rizika u AGROBIZNISU u
cilju kvalitetnije kreditne analize i
minimizacije rizika*

Termin: 11. i 12. Decembar 2015.



Opis seminara

Osnovni cilj treninga je da omogući učesnicima dublje razumevanje, prenošenje adekvatnih praktičnih iskustava i unapređenje znanja u sledećim oblastima:

- ✓ **specifičnosti poljoprivredne proizvodnje** u cilju lakšeg uočavanja faktora kreditnog rizika i njegove minimizacije
- ✓ adekvatno **strukturiranje proizvoda** u zavisnosti od linije proizvodnje
- ✓ razmatranje **kvalitativnih faktora** u cilju minimizacije kreditnog rizika
- ✓ razumevanje **finansijskih izveštaja** i njihovih nedostataka kod analize kreditne sposobnosti poljoprivrednih gazdinstava
- ✓ korišćenje **alternativnih i naprednih metoda za utvrđivanje kreditne sposobnosti** poljoprivrednih gazdinstava (kalkulacije, planski bilansi, novčani tokovi...)
- ✓ **veličina gazdinstva i njegova osetljivost na tržišna kretanja**
- ✓ koncept **kreditne aplikacije** i sagledavanja *Risk i Retail* ugla kreditne aplikacije
- ✓ **procena rizika i razumevanje finansijskih implikacija procenjenog rizika.**

Sadržaj

Modul 1 - Uvod u kreditni rizik

- *Kreditni rizik - pojam i merenje*
- *Upravljanje kreditnim rizikom – razumevanje sveobuhvatnog koncepta kreditnog rizika i načina na koji se upravlja kreditnim rizikom*

Modul 2 – Uticaj zakonske regulative na procenu kreditne sposobnosti

- *Subvencija kao deo prihodne i prilivne strane u poslovanju gazdinstva*
- *Pravilno razumevanje priliva od subvencija kao segmenta otplatnog kapaciteta klijenta*
- *Primeri*

Modul 3 – Sagledavanje specifičnosti poljoprivredne proizvodnje

- *Nesklad između priliva i odliva*
- *Izrazita sezonalnost kao karakteristika poljoprivredne proizvodnje*
- *Oscilatornost u prinosima*
- *Postojanje prikrivenih povezanih lica*
- *Pariteti u poljoprivredi*
- *Bio-tehničke karakteristike gajenih biljaka i životinja*
- *Kretanje cene zemljišta i uticaj katastarske klase na njenu vrednost*
- *Pravilno razumevanje tehnoloških, organizacionih i finansijskih specifičnosti u cilju adekvatnog strukturiranja plasmana*
- *Primeri*

Modul 4 – Planske i obračunske kalkulacije, planski bilanci i novčani tokovi

- *Pretpostavke na osnovu kojih se sačinjavaju kalkulacije i finansijski izveštaji i načini njihovog sačinjavanja*
- *Najvažniji pokazatelji*
- *Kvantifikacija kreditne sposobnosti*
- *Razumevanje sastavljenih izveštaja, kalkulacija i izvedenih pokazatelja u cilju donošenja odluke*
- *Primeri*

Modul 5 – Kreditna aplikacija

- *Koncept kreditne aplikacije – sa ciljem razumevanja kako kratko, a jasno, prezentovati suštinu*
- *Sušтина kreditne aplikacije*
- *Delovi kreditne aplikacije i značaj adekvatnog strukturiranja podataka, sa ciljem donošenja odluka*
- *Adekvatno obrazloženje zahteva i strukturiranje transakcije*
- *Primeri*

Modul 6 – Sagledavanja Risk i Retail ugla kreditne aplikacije

- *Šta treba da bude fokus Retail dela kreditnog predloga*
- *Šta treba da bude fokus Risk dela kreditnog zahteva*
- *Gde je granica kompromisa?*
- *Razumeti različitost ugla posmatranja različitih organizacionih delova banke - kako imati „deal“, ali na prihvatljiv risk način?*
- *Primeri.*

Ciljna grupa

Zaposleni u finansijskom sektoru koji obavljaju poslove vezane za proces odobravanja plasmana i kontrolu kreditnog rizika poljoprivrednim gazdinstvima i drugim licima čija poslovna aktivnost je povezana sa agrobiznisom: risk analitičari, analitičari, account menadžeri, analitičari u službama finansija preduzeća u domenu agro delatnosti, interni revizori i dr.

Benefiti za učesnika

Razumevanje specifičnosti poljoprivredne proizvodnje i načina utvrđivanja kreditne sposobnosti, uticaj zakonske regulativne na utvrđivanje kreditne sposobnosti, kao i sveobuhvatnog koncepta kreditne analize i procene kreditnog rizika za poljoprivreda gazdinstva. Razumevanje koncepta kreditne aplikacije i sagledavanje različitog pristupa u *retail i risk* analizi, kao i načine kako kratko, a jasno, prezentovati suštinu, sa ciljem donošenja odluka. Učesnici će imati priliku da nauče i unaprede stečena znanja u domenu analize kvalitativnih i kvantitativnih (finansijskih) pokazatelja poljoprivrednih gazdinstava, razumeti razliku između kratkoročnog i dugoročnog finansiranja, planske i obračunske kalkulacije, značaj i načine projektovanja novčanih tokova i dr.

Broj učesnika, trajanje i datumi

- Broj učesnika po grupi: do 15
- Trajanje obuke: 2 dana
- Datum: 11. i 12. decembar 2015. godine

Trening metode i pristup

Naša obuka je veoma interaktivna, program je dizajniran tako da upotpuni i razvije znanja i veštine učesnika obuke, a temelji se na transferu teorijskih i praktičnih znanja i iskustava od strane našeg cenjenog predavača. Koncept obuke podrazumeva odnos 70% : 30% u korist praktičnog rada, u poređenju sa sticanjem teorijskih osnova.

Metodologija rada sa učesnicima se sastoji od:

- Interaktivnog predavanja i diskusije
- Praktičnih vežbi i studija slučajeva
- Pitanja i odgovora.

Satnica

08.45 – 09.00	Dolazak učesnika
09.00 – 10.30	Obuka
10.30 – 11.00	<i>Pauza</i>
11.00 – 12.30	Obuka
12.30 – 13.30	<i>Pauza za ručak-ketering</i>
13.30 – 15.00	Obuka
15.00 – 15.30	<i>Pauza</i>
15.30 – 17.00	Obuka

O nama

Finnok Edukacija i konsalting je osnovana sa ciljem profesionalne edukacije u finansijskom i korporativnom sektoru.

Mi okupljamo tim veoma iskusnih predavača iz bankarskog i korporativnog sektora, koji poseduju višegodišnje relevantno iskustvo, što obezbeđuje visok nivo kvaliteta u oblasti profesionalne edukacije za finansijski sektor i privredu, konsalting i realizaciju projekata.

Osnovno usmerenje nam je edukacija u finansijskom sektoru, a prednost naših treninga je što su dizajnirani uvažavajući tržišne trendove i potrebe u finansijskim organizacijama, a sa ciljem maksimalne primenljivosti znanja svakog pojedinačnog učesnika. Treninzi su razrađeni prema modulima i dominantno su zastupljeni praktični primeri.

Naš program za obuku postavlja standarde i omogućava učesnicima da unaprede svoja znanja i veštine, što utiče na unapređenje nivoa uspešnosti kompanije u celini.

FINNOK tim, osim na tržištu Srbije, deluje regionalno, odnosno pokriva i tržišta Bosne i Hercegovine, Crne Gore i Makedonije.

Takođe, razvili smo poseban koncept in-house trening programa, sa ciljem kontinuirane edukacije i maksimizacije učinaka edukacije.

O predavaču

Ivica Mišić poseduje više od **15 godina radnog iskustva, bankarskog i akademskog**, kao asistent na Poljoprivrednom fakultetu, odsek za agroekonomiju, Katedra za teoriju troškova, računovodstvo i finansije, predmet Teorija i analiza bilansa. Od 2007. godine **zaposlen je u Komercijalnoj banci A.D. Beograd i ima poziciju rukovodioca Odeljenja analize kreditnog rizika stanovništva, mikro klijenata i poljoprivrednika. Predsednik je Kreditnog odbora za preduzetnike i stanovništvo.** Poseduje iskustvo na senior analitičarskim pozicijama u organizacionim delovima procene kreditnog rizika pravnih lica i upravljanja rizičnim plasmanima. Ivica je održao mnogobrojne treninge u domenu kreditne analize i procene kreditnog rizika za mikro privredne subjekte, preduzetnike, poljoprivrednike i fizička lica, kao interni predavač za bankarsku grupu. Učestvovao je u realizaciji više internih projekata sa ciljem unapređenja poslovnih procesa.

Cena

Cena učešća na seminaru iznosi **350 EUR**, uvećano za PDV (u dinarskoj protivvrednosti, po srednjem kursu NBS na dan uplate), po učesniku.

Cena seminara uključuje štampani trening materijal, sertifikate o učešću, osveženje u pauzama i katering za svakog učesnika treninga.

Više informacija o načinu prijavljivanja i profakturi za uplatu možete dobiti putem e-maila:

office@finnok.com

vojislav.doder@finnok.com

Finnok edukacija i konsalting doo